

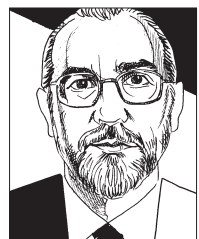
# ART & VALUE

## WIDE JEWELLERY WORLD

CON PINZAS Y LUPA

### Savia nueva

**A**nualmente se repite en mi negocio una experiencia similar. A poco de empezar el curso académico van llegando los nuevos alumnos de las escuelas de joyería a buscar piedras para sus primeros ejercicios, tan bisoños como ilusionados, la experiencia nos ayuda a servirles lo que necesitan aunque



ENRIQUE OROZCO

ellos mismos no sepan en esos primeros pasos explicar correctamente lo que el profesor les ha encargado. Luego van aprendiendo, los hay tímidos que tardan en coger confianza y extrovertidos que se hacen notar rápidamente, avispados que despuntan y otros que les cuesta asimilar las enseñanzas.

Cuando terminan su ciclo formativo me desazona el escaso porcentaje de los que acabarán ganándose la vida con su profesión. Los que son de familia del gremio y ya venían con la misión de formarse para integrarse al negocio lo tienen más sencillo. Los demás muy crudo. Algunos, cada vez menos, encontrarán hueco en el mercado laboral y muy pocos son los que emprenden y por encima de trabas burocráticas y problemas de financiación montan con éxito su propio taller. Siempre es una alegría volver a encontrarlos y tenerlos de clientes.

Cuando vi anunciado que Discovery Max iba a emitir unos programas dedicados al quehacer de unos jóvenes joyeros en Pontevedra me llevé una sorpresa porque no es una actividad artesanal con mucha proyección mediática y cuando la ha tenido ha sido más de lamentar que de agradecer. Una vez emitidos los cinco capítulos me ha parecido una apuesta muy inteligente por parte de la cadena y un éxito rotundo de Pablo Cimadevila y sus hermanos.

Ojalá rueden más episodios y sirva de estímulo a otros emprendedores. Con imaginación y mucho trabajo se puede salir adelante, como reza el lema que Pablo luce tatuado en su brazo "si puedes soñarlo puedes hacerlo". Enhorabuena.

Enrique Orozco es gemólogo. Socio de AETA y vocal de Comunicación.

## El Código ético y deontológico del tasador

El código ético y profesional de A.E.T.A. comienza así: "Los miembros de la Profesión de Gemólogo / Tasador, en aras de prestar un servicio profesional, correcto y de calidad a sus clientes, asumen el compromiso de atenerse a las siguientes reglas profesionales"\*:

Pero, ¿qué entendemos por ética profesional? El concepto de la ética profesional parte de la idea de que todas las profesiones, independientemente de su especialización o actividad, deben llevarse a cabo de la mejor manera posible, sin buscar en ningún momento el propio beneficio de quien las ejerce.

Toda comunidad profesional trata de mantener determinados niveles de exigencia, de competencia y de calidad en el trabajo. Por ello un Colegio o una Asociación de carácter profesional, integrado por quienes ejercen una profesión liberal, se sirven de un código deontológico que recoge unas pautas de conducta y cuyo objetivo es realizar un determinado trabajo de forma correcta, adecuada y eficiente.

En otras palabras, el código deontológico es la aplicación de

la deontología a un campo concreto y define en un documento unos reglamentos, que pueden ser estrictos o bien servir como hoja de ruta sobre los deberes de los miembros de una determinada profesión.

¿Qué consideraciones éticas conlleva una tasación de alhajas?

Que el tasador tiene en cuenta que el objetivo principal de una tasación económica es determinar un resultado numérico que es objetivo y no está relacionado con deseos o necesidades del cliente que contrata al tasador.

Que el tasador no tiene interés comercial en el presente, ni en el futuro sobre las piezas objeto de la tasación

Que el Tasador no está relacionado con la parte requirente por lazos familiares que coarten su independencia y neutralidad

Que el tasador se compromete a guardar total confidencialidad sobre sus actuaciones, que no podrán ser reveladas más que a instancia de partes o por imperativo legal.

¿Qué deberes tiene que empeñar entonces una Asociación de profesionales liberales?



Formar, examinar y acreditar a los tasadores

Establecer unos criterios uniformes y contrastar su seguimiento por parte de los socios.

Controlar y supervisar, la integración de nuevos miembros, su formación como tasador adquirida a través de otros canales y su titulación correspondiente

Su experiencia específica sobre el objeto a tasar

Ofertar programas de reciclaje e incitar a su seguimiento para asegurar unos conocimientos actualizados de todos sus tasadores.

Pautas de conducta que deberían estar interiorizadas en toda profesión que suele implicar un servicio al cliente y en todas las Asociaciones o Colegios que se dedican a ello. Merece la pena recordarlo.

Erika Junglewitz es la presidenta de AETA. \*Los interesados pueden encontrar el código deontológico completo de A.E.T.A. en nuestra web.

### CURSOS ANUALES AETA

- **Tasación de Alhajas 2015/16**  
Matrícula abierta | 150 Horas

Impartido por los creadores de esta enseñanza en España. Clases intensivas y presenciales, impartidas en 8 módulos a 18/20 horas en fines de semana desde Octubre 2015 hasta Junio 2016. Titulación propia de la Asociación Española de Tasadores de Alhajas

### FORMACIÓN ONLINE

- **Estudio Integral de la Gemología**  
Teoría on-line UGR Granada: Comienzo aprox. 11.1.2016 - Final 3.6.2016. Prácticas HRD: 6.6. al 24.6.2016

- **Gemología Superior**  
6.6. al 24.6.2016

El estudiante recibirá el diploma mundialmente reconocido de: HRD Antwerp GEMMOLOGIST

### CURSOS HRD

- **Master en Rubí, Zafiro, Esmeralda**  
Tercer año consecutivo. \*Sólo para gemólogos.  
(4,5 días) | 21-25 de septiembre 2015 | 9:00 a 17:00 h.
- **Curso Diamante Tallado**  
(12 días) | 28 de septiembre al 10 de Octubre  
9:00 a 17:00 h. Titulación: HRD Diamond Grader
- **Jornada Diamantes Sintéticos *Novedad***  
(7 horas) | 12 de Octubre | 9:00 a 17:00 h.

### MONOGRÁFICOS

- **Gemas orgánicas y su valor comercial en el mercado** (20 horas) | 23 al 25 de octubre de 2015  
\*Solamente para gemólogos
- **Se abren las convocatorias para: Jades, Ópalos, Turquesas, Lapislázuli o cuarzos; Perlas nivel superior; Gemología con lupa 10x.**

Más información: Altamirano, 17 – 1ªA. 28008, Madrid. | +34 915 596 866 | Email: aetaconsulting@gmail.com